

# Die Agile Insights Software

Zukunft einfach agil gestalten.



Wir sind *quantilope* und mit unserer innovativen Software befähigen wir Unternehmen im digitalen Wandel zu einer agilen und kundenzentrierten Arbeitsweise. Unsere einzigartige Agile Insights-Technologie ermöglicht es, viel schneller, einfacher und effizienter die Bedürfnisse der Kunden und Konsumenten in den Mittelpunkt des Handelns zu stellen. Damit begeistern wir bereits viele namhafte Marken und Unternehmen. Wir wachsen erfolgreich weiter und sind auf der Suche nach herausragenden Mitarbeitern, die Teil unserer Erfolgsgeschichte werden wollen. Als

## Account Executive (m/w/d) Software as a Service (SaaS)

bist Du die treibende Kraft für eine erfolgreiche Neukundengewinnung. Du schaffst es, mit positiver Ausstrahlung und gewinnendem Auftreten die Menschen für *quantilope* zu begeistern. Zu Deinen Kunden gehören mittlere bis große Unternehmen mit bekannten Marken, Beratungen und Marktforschungsinstitute.

### DEINE HERAUSFORDERUNG

- Du baust Geschäftsbeziehungen zu Entscheidern auf allen Managementebenen auf und intensivierst sie als kompetenter Gesprächspartner.
- Du berätst Entscheider professionell, um unter Berücksichtigung von deren Interessen und Ansprüchen die ideale Lösung zu erarbeiten.
- Du verantwortest den kompletten Sales Funnel vom Erstkontakt bis zum Closing. Sales Developer und Inbound Maketer unterstützen Dich dabei.
- Du verkaufst individuelle Lösungskonzepte unserer Marktforschungssoftware mit Unterstützung der Fachbereiche.
- Du gewinnst Deine Kunden im telefonischen und persönlichen Kontakt. Dabei überzeugst Du mit kompetenter Nutzenargumentation.

### DEIN PROFIL

- Du möchtest eine klassische Branche ins digitale Zeitalter führen!
- Du verfügst über einschlägige beratende, vertriebliche oder vertriebsnahe Erfahrung.
- Du hast eine Leidenschaft für Marketing-Fragestellungen, Analytics bzw. Consumer Insights.
- Du bist ein Teamplayer und freust Dich über eine tolle Feedbackkultur, die Dir das Lernen leichter macht.
- Du bist ein „Kundenverstehender“ mit sehr guten Kommunikationsfähigkeiten und großer Überzeugungskraft.
- Du sprichst fließend Deutsch und gutes Englisch.
- Im Umgang mit CRM- Systemen bist Du routiniert.

### WAS WIR BIETEN

- Die Chance, mit uns die klassische Marktforschungsbranche zu revolutionieren! Wir haben ein wegweisendes Produkt, das zusammen mit einem sehr attraktiven Geschäftsmodell Begeisterung bei unseren Kunden erzeugt.
- Sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten mit schnellen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien
- Ein Loft Office mit Obst, Getränken und Kaffee im Herzen von Hamburg - im Schanzenviertel
- Ein multikulturelles offenes Team mit Start-up Spirit, Feierabendbierchen, Company-Retreat und Events



### KONTAKT

Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen mit möglichem Einstiegstermin per E-Mail an [Lea Schünemann \(jobs@quantilope.com\)](mailto:jobs@quantilope.com).

quantilope GmbH • Susannenstrasse 29 | Innenhof • 20357 Hamburg • +49 (0)40 69 63 59 356