

Die Agile Insights Software

Zukunft einfach agil gestalten.



Wir sind *quantilope* und mit unserer innovativen Software befähigen wir Unternehmen im digitalen Wandel zu einer agilen und kundenzentrierten Arbeitsweise. Unsere einzigartige Agile Insights-Technologie ermöglicht es, viel schneller, einfacher und effizienter die Bedürfnisse der Kunden und Konsumenten in den Mittelpunkt des Handelns zu stellen. Damit begeistern wir bereits viele namhafte Marken und Unternehmen. Wir wachsen erfolgreich weiter und sind auf der Suche nach herausragenden Mitarbeitern, die Teil unserer Erfolgsgeschichte werden wollen. Als

Sales Development Representative/Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Software as a Service (SaaS)

stehst du an vorderster Front unseres Sales-Teams und bist elementarer Bestandteil unserer Wachstumsstrategie. Du spürst neue potenzielle Kunden auf und sprichst diese aktiv an. Mit Deiner positiven Ausstrahlung schaffst du es, die Menschen für *quantilope* zu begeistern und von unserer Software zu überzeugen.

DEINE HERAUSFORDERUNG

- Du spürst täglich neue Marketing-Entscheider auf, kontaktierst und qualifizierst diese am Telefon.
- Du erspürst und kommunizierst neue Best Practices, um unsere Tools zu verkaufen.
- Du erstellst und optimierst verschiedene Telefonskripte zur idealen Ansprache und Gesprächsführung mit Leads.
- Du arbeitest eng mit unseren Account Executives zusammen, um unsere Sales Pipeline zu erweitern.
- Du gibst häufig aufkommende Kundenwünsche weiter und trägst damit zur Verbesserung unserer Software bei.

DEIN PROFIL

- Du verfügst über Berufserfahrung im Bereich Software Sales und Kundenakquise.
- Du hast verkäuferisches Talent und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten.
- Dich zeichnen eine hohe Überzeugungskraft und ein mutiges Auftreten aus.
- Du bist zielstrebig, hast Macherqualitäten und den Willen, den eigenen Erfolg mit persönlichem Einsatz zu bestimmen.
- Du hast Lust auf ein führendes Produkt gepaart mit cooler Startup-Atmosphäre.

WAS WIR BIETEN

- Die Chance, mit uns eine ganze Branche zu revolutionieren und etwas Neues zu schaffen! Wir haben ein wegweisendes Produkt, das zusammen mit einem sehr attraktiven Geschäftsmodell Begeisterung bei unseren Kunden erzeugt.
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege und tolle Gestaltungsmöglichkeiten
- Ein Loft Office mit Obst, Getränken und Kaffee im Herzen von Hamburg - im Schanzenviertel
- Ein multikulturelles offenes Team mit Start-up Spirit, Feierabendbierchen, Company-Retreat & Events
- Für Deinen Weg zu uns bieten wir Dir die HVV-Proficard.



KONTAKT

Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen mit möglichem Einstiegstermin per E-Mail an Lea Schünemann (jobs@quantilope.com).

quantilope GmbH · Susannenstrasse 29 · 20357 Hamburg · T +49 (0)40 69 63 59 356